

# BAC PRO

## Technicien Conseil Vente

## en Alimentation

Formation scolaire

[www.lyceeannedebretagne.fr](http://www.lyceeannedebretagne.fr)



Commerce  
et vente



Alimentation  
et boissons



# LES OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Découvrir le contexte professionnel des différents modes de distribution
- Acquérir des savoir-être et des savoir-faire répondant aux exigences du monde professionnel
- Développer de l'autonomie et de la prise de responsabilités

## NOS ATOUTS

- Implication active des jeunes dans le fonctionnement du magasin pédagogique
- Sensibilisation à la commercialisation de produits bio ou diététiques
- Réflexion sur la création d'entreprise
- Immersion dans le milieu professionnel par des visites thématiques ou culturelles
- Réalisation de projets individuels et collectifs grâce à un accompagnement individualisé
- Participation aux animations commerciales sur le territoire



Scannez-moi !



## LA DÉCOUVERTE PROFESSIONNELLE

Une formation en lien avec nos partenaires du territoire. Visites d'entreprises, organisations d'évènements commerciaux, nombreuses mises en situations professionnelles.

## LES CARACTÉRISTIQUES DE CE CYCLE

La formation compte plusieurs modules professionnels :

- Conduite de la vente
- Expertise conseil en produits alimentaires
- Etude opérationnelle du point de vente
- Qualité et sécurité alimentaire
- Animation commerciale
- Optimisation du fonctionnement du rayon

**23 semaines de stages individuels et collectifs sur les 3 ans dont 7 en 1ère année.**

- Une semaine de stage collectif : Santé et Développement Durable
- Une semaine de stage collectif entre Terre et Mer
- L'examen :
  - 60 % en contrôle continu en cours de formation en 1ère et en terminale
  - 40 % en épreuves terminales : écrites et orales

## LA POURSUITE D'ÉTUDES

BTSa Technico-Commercial Alimentation et Boissons, BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client, BTS Management Commercial Opérationnel

Vie active : vendeur conseil, adjoint ou responsable de rayon, employé libre-service ou commercial, animateur de vente...